Si usted quiere saber….

No deje de leer este pequeño reporte desde el principio hasta el final, donde además encontrará una interesante propuesta de negocio especialmente para usted.

Empecemos con el tema.

Generar ingresos utilizando el Internet es algo que puede hacerse básicamente de dos maneras: **Una es trabajando para otros y la otra es construyendo su negocio propio.**

Veamos la primera,

1. **Trabajando para otros o realizando actividades de PPA (Pago por Acción)**

En esta opción es factible obtener ingresos por las acciones realizadas de acuerdo con las reglas que señalan los contratantes o prestadores del servicio, y cada vez que usted concrete las tareas requeridas… recibirá un pago. Es como tener un empleo en el cual, si trabaja… cobra.

En Internet hay empresas que pagan por participar en determinadas actividades como son algunos juegos, llenar encuestas, leer emails con publicidad, navegar en sitios específicos (Auto-surf), suscribirse o conseguir que otros se registren, escribir, crear enlaces, o ayudar a otros con sus tareas y hasta por ver videos o dar clic en ciertos anuncios, etc…

Sin embargo, tengo que ser honesta con usted y decirle que la posibilidad de ingresos por este tipo de actividades tiene grandes limitaciones; en primer término consumen mucho tiempo y proporcionan un ingreso tan pequeño (en ocasiones centavos) que solo realizadas bajo un esquema de multiplicación por recomendación a gran escala podrían llegar a ser interesantes.

En lo personal, he probado varios de estos programas y no los recomiendo si lo que se busca es tener un ingreso solido y recurrente, pues después de mucho trabajar por lo general se obtiene dinero por una sola ocasión y adicionalmente, llegar al monto mínimo requerido para poder cobrar no es nada fácil.

Hablemos ahora de la segunda opción,

2. Construir un Negocio Propio en Internet.

Actualmente la tecnología cibernética además de permitir entre otras cosas el acceso a la información y el entretenimiento, y hacer factible la comunicación, también pone a la mano de todos la oportunidad de realizar negocios con relativa facilidad. Existen tres **tipos de negocio básicos** que pueden desarrollarse, ya sea de manera independiente o combinándolos y en función del origen de los ingresos que proporcionan podrían clasificarse de la siguiente manera:

a) Ingresos por Publicidad.

Al insertar ***anuncios en una página web*** es posible cobrar una renta fija alquilando un espacio determinado, existe la modalidad de Costo Por Impresión (CPM), donde por cada mil impresiones, es decir, veces que se exhiba el anuncio se recibe una cantidad; o bien, el mas común, recibir una renta variable que dependerá de la cantidad de clics que se realicen sobre el anuncio en cuestión, se le llama Pago Por Clic (PPC), una ejemplo de estos anuncios son los promovidos por Google AdSense.

En este tipo de negocio en Internet el emprendedor crea contenidos, consigue anunciantes, genera tráfico hacia su página, y espera que los visitantes se interesen en sus anuncios.

b) Ingresos por la Venta de Productos o Servicios.

Comercializar productos o servicios es una forma muy rentable de ganar dinero online, ya sean físicos o digitales, ***creados por el mismo emprendedor*** o comprados para su ***reventa***; o bien, solo fungiendo como intermediario entre el comprador y quien tiene el producto como sucede utilizando el sistema de ***Dropshipping,*** que tiene la ventaja, con respecto a los productos físicos de no tener que invertir en un inventario, ni todo lo que implica su almacenamiento, y manejo para hacerlo llegar a su destinatario.

En este tipo de negocio el emprendedor requiere contar con un sitio vendedor, una estrategia de promoción para llevar tráfico al sitio, un mecanismo de cobro y otro para la entrega del producto o servicio, al igual que un sistema de garantía o soporte.

c) Ingresos por Comisiones.

Este tipo de negocio se identifica como Marketing o Comercialización a través de ***Programas de Afiliado***, y esta basado en la recomendación o venta de productos o servicios de otros, es decir; consiste en dirigir tráfico o visitantes a las páginas de venta de otros vendedores o dueños de productos, y si estos visitantes deciden comprar el afiliado cobrará una comisión. Un ejemplo de ello son los productos que se comercializan a través del sistema ***ClickBank*.**

Es posible rastrear cuando un visitante a llegado a una página de ventas a través de un enlace específico proporcionado por el afiliador, se utiliza un sistema especial que genera códigos individuales y que identifica al promotor que envió un prospecto al sitio en cuestión.

Cuando no se tiene un producto propio esta alternativa suele ser muy conveniente ya que evita al emprendedor o afiliado todo el trabajo relacionado con la venta, el cobro, el envío y la garantía, incluso no es indispensable contar con una página web.

Posibilidades de Éxito.

Los tres tipos de negocios en Internet comentados tienen la posibilidad de ser exitosos, no sería honesto calificar de ventajoso a uno o a otro, el grado de rentabilidad dependerá de la calidad del producto, los conocimientos y las habilidades con que se cuente para

implementar su negocio, las estrategias que se apliquen y desde luego del estilo personal que se le imprima.

Inversión requerida.

Consideré que crear un negocio en Internet, ya sea nuevo, o que desee apuntalar un negocio tradicional existente buscando hacerlo crecer al proyectarlo desde un portal de Internet, requerirá de realizar una INVERSIÓN

Si, ya se… pero no cierre aún este archivo.

Por experiencia propia sé que la palabra "inversión" provoca inmediatamente la actitud defensiva de proteger nuestra cartera, pero antes de que se vaya permítame decirle algo…

Eso de… *"usted solo de clic aquí y con cero inversión gane miles y miles de dólares en piloto automático"* **no es real** y créame que solo perderá su tiempo.

El dinero es un recurso necesario para hacer y mantener buenos negocios en la red, es cierto, pero también es verdad que como principiante debe ser cauteloso en este sentido.

La inversión inicial e ineludible que usted tendrá que realizar si en verdad quiere ganar dinero utilizando el Internet es de TIEMPO Y ESFUERZO. Estos son los elementos fundamentales que va a necesitar para: **Aprender, construir, mantener, mejorar y promover su negocio en la red.**

Por otra parte, para tener una presencia profesional en la red y ampliar sus posibilidades de éxito va a requerir por lo menos de: un nombre de dominio, una página web, hospedaje, Autoresponder y desde luego, de considerar en el presupuesto anual una partida para adquirir capacitación permanente pues siempre habrá cosas que será necesario aprender.

La adquisición de estos servicios podría tener valores muy relativos considerando las particularidades de cada quien, pero una cantidad razonable para alguien que empieza y toma su emprendimiento de manera sería pudiera andar alrededor de los 15 a 20 USD mensuales.

Desde luego que en la red existen muchos recursos gratuitos a los que usted puede acceder, sea selectivo y cuidadoso, quizás sean útiles para aprender o familiarizarse con el ambiente de los negocios en la red, pero tome conciencia de que en estos sitios usted nunca tendrá el control total de su negocio.

> *El único límite a nuestros logros de mañana está en nuestras dudas de hoy. –*
>
> *Franklin D. Roosevelt*

Estimado lector, si usted esta decidido a crear una fuente de ingresos utilizando el Internet, le sugiero que empiece ahora porque esto se lleva su tiempo, como todo en la vida existe una curva de aprendizaje, y el tiempo juega un papel importante para el nuevo emprendedor que requiere de hacer redituable su primer negocio para poder avanzar al siguiente nivel.

El mejor consejo que puedo darle en este momento es que defina una idea de negocio que le gustaría desarrollar, con la cual usted se sienta cómodo, visualícela y haga su plan, pero sobre todo identifique las áreas de oportunidad, y aquellas en las que requiere de asesoría o capacitación para avanzar sobre seguro. En esto me pronpongo ayudarlo, así que no dude en visitar esta ***Oferta de Negocio,*** y en caso de que surjan dudas en el camino póngase en contacto conmigo, si en algo puedo apoyarle personalmente lo haré encantada.

Hoy y siempre, le deseo lo mejor.

Diana Reyes
Tips- Empieza y Gana!

P.D. Si desea compartir este reporte con sus contactos o en su sitio web, puede hacerlo, solo un favor. No lo modifique de ninguna manera, ni altere sus enlaces. Gracias por respetar mis derechos de autor.